

BayWa Mobility Solutions

Chancen und Herausforderungen bei der Entwicklung von Ladeinfrastruktur als Geschäftsmodell

29.06.2022, Christian Krüger

E-Mobilität ist politisch gewollt und wird unterstützt – Bestehende Initiativen zum Ausbau der Ladeinfrastruktur

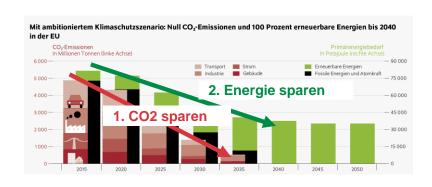
Förderung LIS (2017 – 2020)

Deutschlandnetz (2023 – 2030)

Klimaplan der EU bis 2040



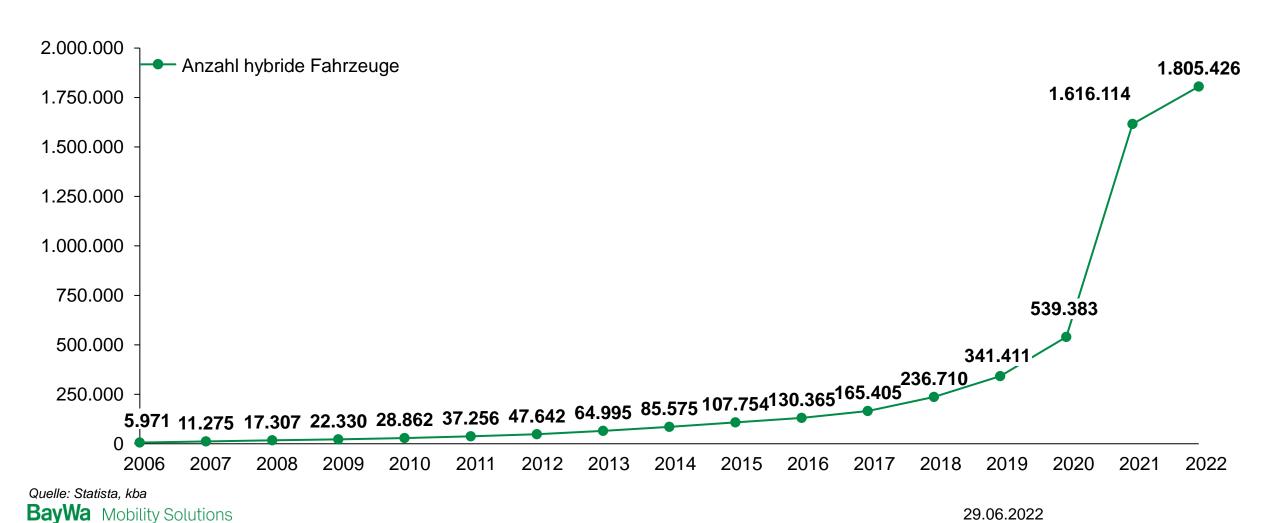




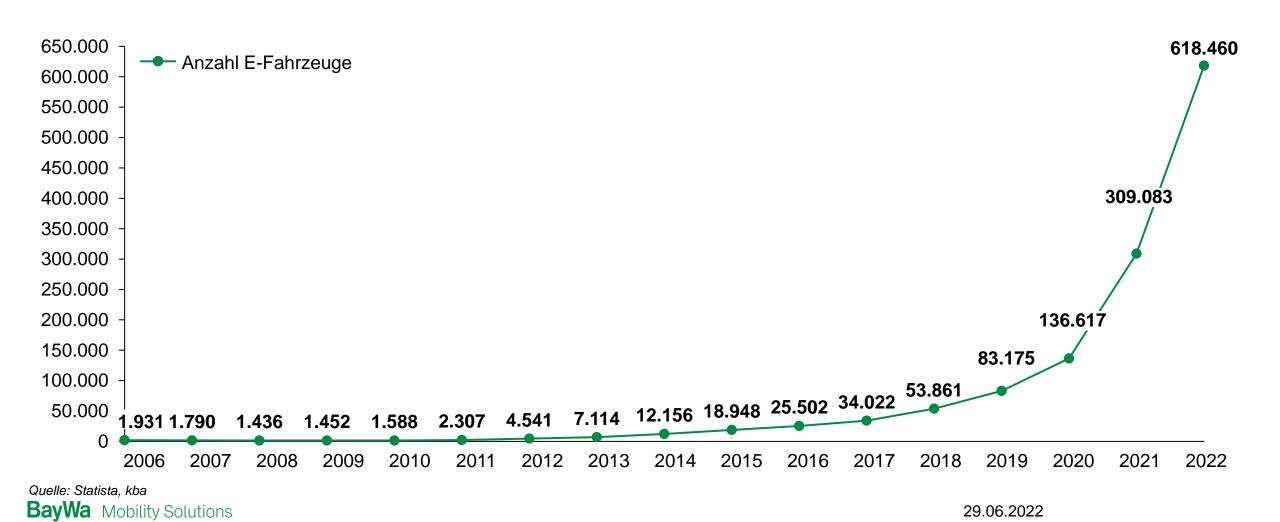
- Förderungsvolumen von 300 Mio. €
- Aufbau von 30.000 öffentlichen Ladepunkten

- Förderungsvolumen von zwei Mrd. €
- 900 Standorte & ca. 8.800 Schnelladepunkte bis Ende 2023
- Kern der Energiewende:
 - CO2 Emissionen reduzieren
 - Energie sparen

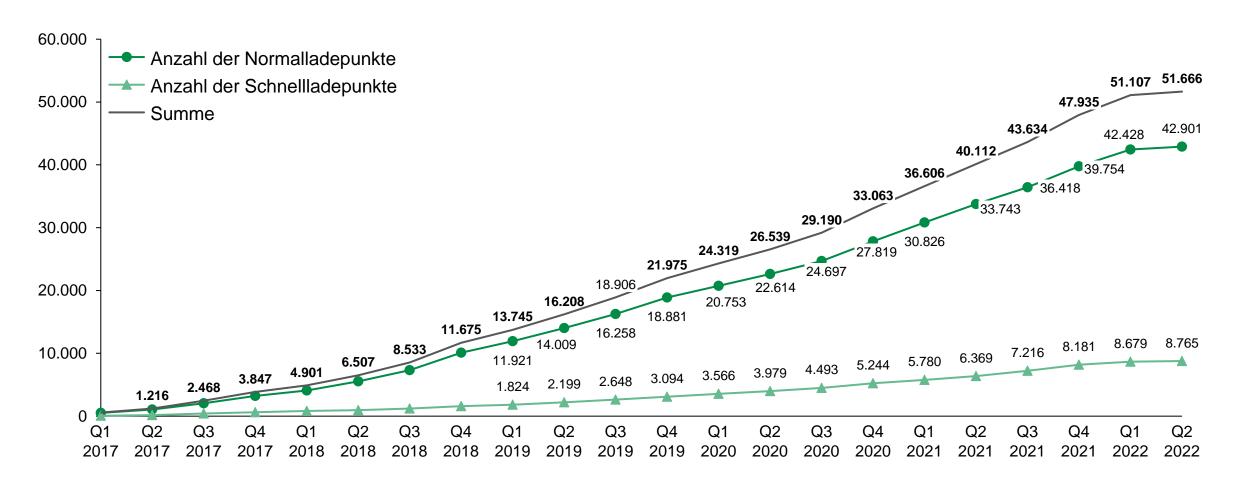
Anzahl der Hybridfahrzeuge in Deutschland von 2006 bis Mai 2022



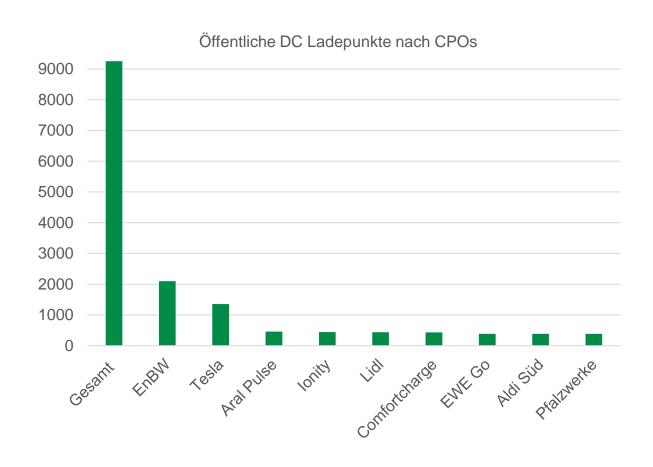
Anzahl der elektrischen Fahrzeuge in Deutschland von 2006 bis Mai 2022

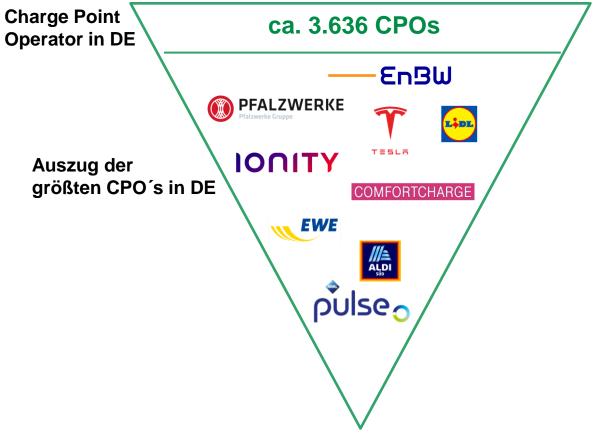


Anzahl der Ladestationen für Elektrofahrzeuge in Deutschland von Q1 2017 bis Q2 2021

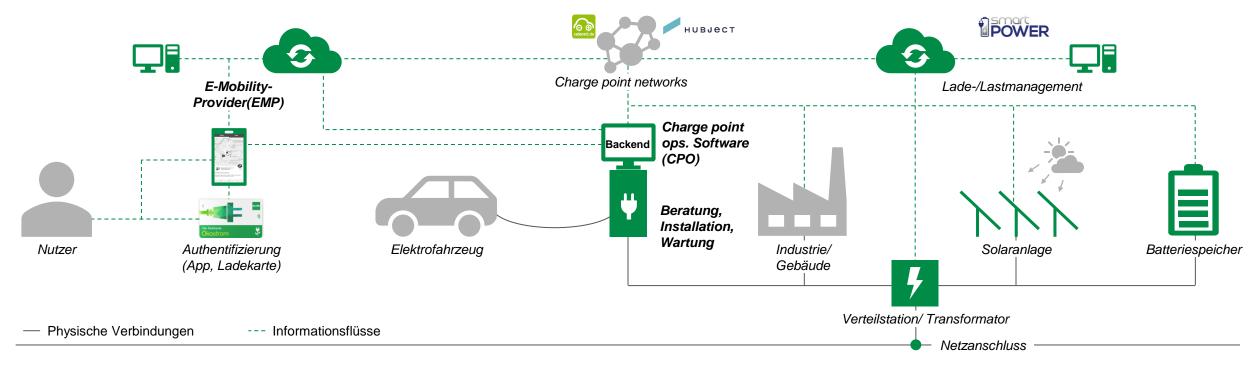


Hoher Wettbewerb im CPO-Markt, die 10 größten Anbieter betreiben nahezu alle öffentlichen DC-Ladepunkte





Für E-Mobilitäts-Infrastruktur gibt es zahlreiche Geschäftsmodelle entlang der Wertschöpfungskette



Lösungsvertrieb















Entwicklung der Ladeinfrastruktur

AC-Laden an Parkplätzen



DC-Laden mit Parkplatzsituation



Zukünftige Ladeparks



Vorteil:

Schneller Aufbau möglich, aufgrund von geringer Energieleistung

Nachteil:

 Oftmals keine Verfügbarkeit, da Autos parken

Vorteil:

 Höhere Frequenz mit hoher Ladeleistung für rentables Geschäftsmodell

Nachteil:

 Durch Parkplatzsituation kommt es zu längerer Standzeit am Ladepunkt

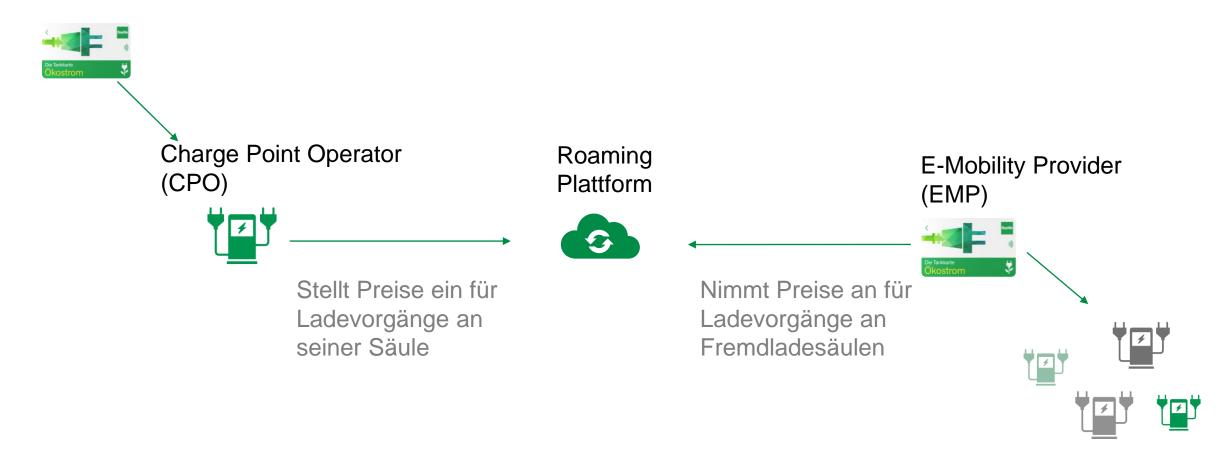
Vorteil:

 Tankstellensituation mit Durchfahrtsvariante und kurzer schneller Ladeleistung

Nachteil:

Großer Flächenbedarf in guter Lage nötig

Frequenzerhöhung an Ladesäulen durch Anbindung an Roaming Plattformen

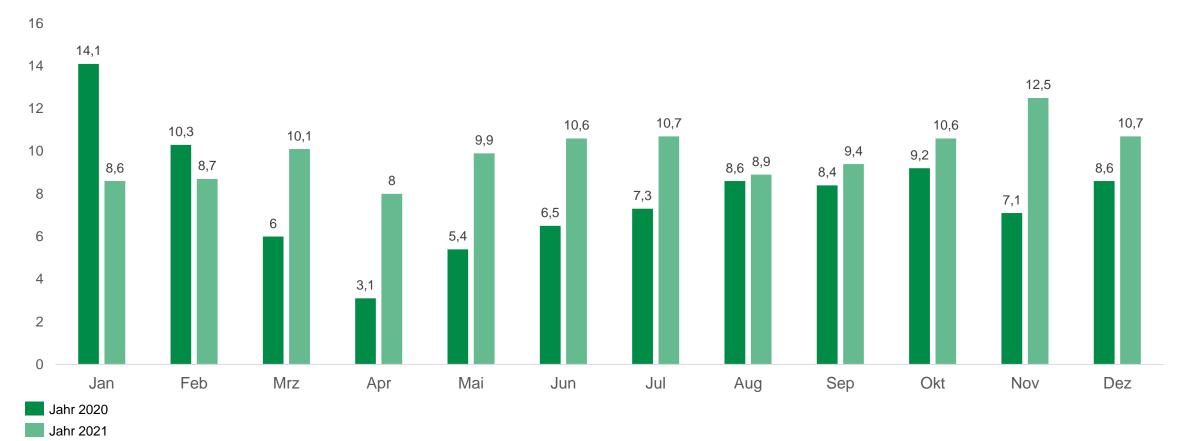


Praxisbeispiel am BayWa Ladepark mit der Förderung durch die Stadt München



Vergleich der Absatzmenge der HyperCharger von Jahr 2020 auf 2021 pro Monat

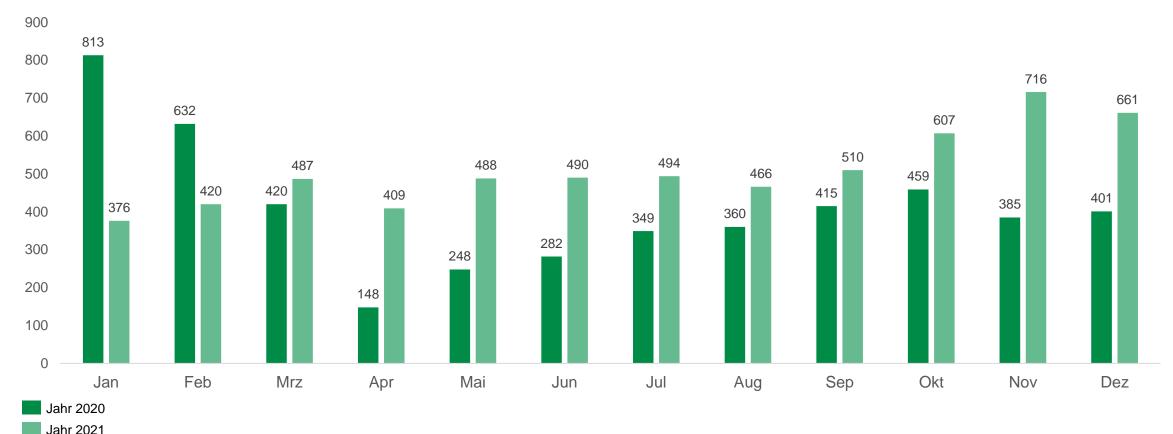
Absatz in MWh



Quelle: CPO Backend, HyperCharger 1-4 ARA4

Vergleich der Transaktionen der HyperCharger von Jahr 2020 auf 2021 pro Monat

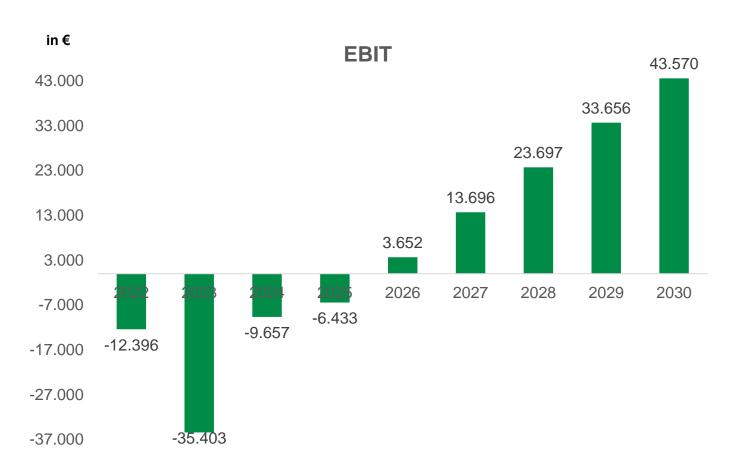
Anzahl der Transaktionen



Quelle: CPO Backend, HyperCharger 1-4 ARA4



Praxisbeispiel eines Ladeparks mit 4 Charger und 8 Ladepunkte



Kennzahlen:

CAPEX:

 ca. 740.000 € für einen Ladepark mit 4 Charger a 150kW mit 8 Ladepunkten

Stromverkaufspreis netto:

• 0,50 €/kWh degressiv im Zeitverlauf

Strombezugskosten netto:

0,26 €/kWh progressiv im Zeitverlauf

Energiemenge pro LP in kWh/Tag:

Start in 2022 bei 40 kWh/Tag/Ladepunkte progressiv im Zeitverlauf

Quelle: BC Berechnung durch eigene Annahmen

Vielen Dank für Ihre Aufmerksamkeit